



Begeistern Sie moderne Technologien, die in unterschiedlichsten Segmenten zum Einsatz kommen?

Als Hersteller von UV-lichthärtenden Klebstoffen bietet Dymax unseren Kunden die Komplettlösung für industrielle Anwendungen in den unterschiedlichsten Märkten aus der Medizintechnik, Elektronik- und Automobilindustrie, Luft- und Raumfahrt u.v.m. Dymax ist ein spannendes internationales Unternehmen, welches sich kontinuierlich weiterentwickelt und investiert. Lernen Sie uns kennen und werden Sie ein Teil unseres engagierten Teams!

Zur Verstärkung unseres Teams in Wiesbaden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebsingenieur/in in der Anwendungstechnik (m/w)

Was Sie bei uns erwartet:

- Sie bearbeiten anwendungstechnische Fragestellungen und arbeiten eigenständig individuelle Prozesslösungen für kundenspezifische Anforderungen im Bereich der Klebetechnik aus
- Selbständige Durchführung von Versuchen mit Klebstoffen und Equipment an kundenspezifischen Bauteilen
- Sie beraten Kunden, Vertriebspartner sowie unser internationales Vertriebsteam in technischer Hinsicht im Vertriebsgebiet Europe, Middle East, Africa (EMEA)
- Weiterhin unterstützen Sie das kaufmännische Vertriebsteam
- Sie erstellen und halten - vorwiegend auf Englisch – Präsentationen & Schulungen zu unserer Technologie vor Kunden und Vertriebspartnern
- Sie unterstützen die Vorstellung des Unternehmens und dessen Produkte auf Messen, Kongressen und Seminaren

Was wir von Ihnen erwarten:

- Idealerweise bringen Sie ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (FH/TH) der Fachrichtung Chemie, Werkstoffkunde, Elektrotechnik, Verfahrenstechnik oder ähnliches mit
- Sie können mindestens 4 bis 5 Jahre Berufserfahrungen im Bereich Klebetechnik, Polymerchemie oder Fertigungstechnik von Medizinischen oder Opto-/Elektronischen Bauteilen vorweisen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus
- Sichere MS Office Kenntnisse sind ebenfalls gefordert
- Sie sind technisch versiert, bringen manuelles Geschick mit und überzeugen durch Einsatzfreude
- Reisebereitschaft im gesamten Vertriebsgebiet, Teamfähigkeit und hohe Flexibilität qualifizieren Sie für diese Position
- Selbstbewusstes Auftreten, Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Handeln runden Ihr Profil ab

Was wir Ihnen bieten:

- Abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte in einem internationalen Umfeld
- Ein leistungsorientiertes Gehaltsmodell
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld geprägt durch teamorientiertes Handeln
- Durch interne und externe Fortbildung pflegen Sie Ihr anwendungsspezifisches Fachwissen und bauen es stetig aus

Neugierig geworden? Schauen Sie sich um unter www.dymax.de

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen bevorzugt per E-Mail an Frau Britta Schwarz, bschwarz@dymax.com. Bitte nennen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihr mögliches Eintrittsdatum.

DYMAX Europe GmbH, Kasteler Straße 45, 65203 Wiesbaden